

服务传播类 渠道经理 北京&合肥&芜湖

招聘岗位： 渠道经理

招聘部门： 市场开发部

岗位职责：

1. 根据公司和部门的销售策略和目标，进行区域内公募基金及专户的销售工作；
2. 定期拜访各类合作伙伴，了解对方需求，维护良好的合作关系；
3. 制定渠道营销计划和服务方案，并推动落实；
4. 收集客户信息与需求，定期分析销售情况和潜在机会，撰写分析报告。

专业知识能力素质具体要求：

1. 985/211 院校全日制本科及以上学历，具备较强的学习能力，能够掌握证券投资基金产品和相关法律法规知识；
2. 勤奋上进，品德优良，诚实肯干，具有强烈的敬业精神、工作责任感和风险意识；
3. 具备较强的沟通协调和文字表达能力，逻辑思维能力。